



Как снизить налоговую нагрузку на рекламное агентство

Никита Кравченко
eLama

Яндекс Директ

 Google Ads

Яндекс Маркет

 Calltouch







[YAGLA]

facebook

Организационные моменты

- Длительность вебинара — 1 час
- Ответы на вопросы в конце
- Запись будет через 2-3 рабочих дня

План вебинара

- Особенности налогообложения агентства при работе с рекламными системами
- Работа на ОСН или УСН, плюсы/минусы и налоговые выгоды
- Как агентству на упрощенке работать с крупными клиентами
- Партнерская программа eLama

Для кого этот вебинар

- Руководителям рекламных агентств
- Менеджерам
- Начинающим предпринимателям
- Фрилансерам, которые планируют открыть агентство



Важно понимать

Важно понимать

- Чтобы получать агентское вознаграждение от Яндекса, нужно проводить клиентские бюджеты через себя

Важно понимать

- Чтобы получать агентское вознаграждение от Яндекса, нужно проводить клиентские бюджеты через себя
- От Google и Facebook агентское вам не светит

Важно понимать

- Чтобы получать агентское вознаграждение от Яндекса, нужно проводить клиентские бюджеты через себя
- От Google и Facebook агентское вам не светит
- Агентское от ВКонтакте облагается НДС

Варианты оплаты Fb для юрлица

- Через банковскую карту физлица (будьте аккуратны)
- Через корпоративную банковскую карту (не советую)
- Через eLama

Как оплачивать Fb с корп. карты

- При оплате с корп. карты можно возместить НДС

Как оплачивать Fb с корп. карты

- При оплате с корп. карты можно возместить НДС
- В день перевода на Fb заплатить сумму НДС гос-ву как налоговый агент. В противном случае можно получить штрафы

Как оплачивать Fb с корп. карты

- При оплате с корп. карты можно возместить НДС
- В день перевода на Fb заплатить сумму НДС гос-ву как налоговый агент. В противном случае можно получить штрафы
- По окончании налогового периода необходимо подать налоговую декларацию по НДС (даже если орг. на УСН) и написать письмо о возмещении

Как оплачивать Fb с корп. карты

- При оплате с корп. карты можно возместить НДС
- В день перевода на Fb заплатить сумму НДС гос-ву как налоговый агент. В противном случае можно получить штрафы
- По окончании налогового периода необходимо подать налоговую декларацию по НДС (даже если орг. на УСН) и написать письмо о возмещении
- В этом случае гос-во возвращает НДС, но нужно быть готовым к визиту налогового инспектора

A photograph of a man and a woman in a public space, possibly a shopping mall. The man, on the right, is wearing a grey t-shirt and has his arm around the woman's shoulder. The woman, in the center, is wearing a blue lace top and a tan bag, and is looking back over her shoulder with a concerned expression. Another man in a green polo shirt is partially visible on the left, also looking back. The background is blurred, showing other people and interior lights.

УСН или ОСН?

УСН

- **ОСН (ОСНО)** — общая система налогообложения.
Являются плательщиками НДС
- **УСН** — упрощенная система налогообложения.
Освобождены от уплаты НДС

A photograph of two alpacas in a grassy field under a cloudy sky. One alpaca is in the foreground, looking directly at the camera, and another is slightly behind it to the left. The text 'Упрощенная система' is overlaid on the bottom half of the image.

Упрощенная система

УСН

- Клиент хочет потратить 100 руб.
- Чтобы зачислить 100 руб.
необходимо пополнить баланс
на 118 руб. (из-за начисления НДС)

УСН: дополнительные расходы

- Аренда: 10 руб.
- Заработная плата: 30 руб.
- Налоги с ФОТ сотрудников (примерно 30%): 10 руб.

Вопрос

Счет на какую сумму
выставить клиенту, чтобы
хоть что-то заработать?

Ответ

- Счет на 169 руб.
- Чтобы наверняка,
выставим счет на 170 руб.

УСН: клиент не просит счет-фактуру

Приход, руб.	Расход, руб.
170 - переводит клиент	118 - перевод на РС (с учетом НДС)
	10 - аренда
	30 - ЗП
	10 - налоги с ФОТ

УСН: клиент не просит счет-фактуру

$$170 - (118 + 10 + 30 + 10) = 2$$

В итоге имеем **прибыль** 2 руб.



Какие ещё налоги есть?

Налог на прибыль

- Организации/ИП на УСН не платят налог на прибыль

Вместо налога на прибыль

- 6%, если объект налогообложения
доходы
- 15%, если объект налогообложения
доходы — расходы

УСН доходы (ИП с сотрудниками)

- Налоговая ставка: 6% на доходы (в некоторых регионах РФ можно снизить до 2%)
- Можно снизить налоговую выплату на сумму страховых взносов на ФОТ (не более, чем на 50%)

УСН доходы - расходы

- Налоговая ставка: 15% на доходы — расходы
- Можно снизить налоговую выплату за счет учета оплаты труда сотрудников в качестве расходов

Отчетность при УСН

- Одна декларация, которую нужно сдать до 31 марта для организаций, до 30 апреля для ИП



А если со счет-фактурой?

УСН: клиент просит счет-фактуру

Приход, руб.	Расход, руб.
170 - переводит клиент Но доход равен $170/1,18 = 144$, т.к. 26 рублей должны будем перевести в бюджет*	118 - перевод на РС (с учетом НДС)
	10 - аренда
	30 - ЗП
	10 - налоги с ФОТ

* Основание – подпункт 1 пункта 5 статьи 173 Налогового кодекса

УСН: клиент просит счет-фактуру

$$144 - (118 + 10 + 30 + 10) = -24$$

В итоге имеем **убыток** 24 руб.

УСН: клиент просит счет-фактуру

$$144 - (118 + 10 + 30 + 10) = -24$$

В итоге имеем **убыток** 24 руб.

И мы не сможем возместить 18 руб. с перевода на РС**

** Постановление Пленума ВАС РФ от 30 мая 2014 г. № 33.



Общая система

ОСН: клиент не просит счет-фактуру

Приход, руб.	Расход, руб.
170 - переводит клиент	118 - перевод на РС (с учетом НДС) - 18 руб. НДС = 100
	10 - аренда
	30 - ЗП
	10 - налоги с ФОТ

ОСН: клиент не просит счет-фактуру

$$170 - (118 + 10 + 30 + 10) + 18 = 20$$

В итоге имеем **прибыль 20 руб.**

Но 18 руб. мы можем возместить, если будет осуществлен любой другой приход с НДС.

ОСН: клиент просит счет-фактуру

Приход, руб.	Расход, руб.
170 - переводит клиент Но доход равен $170/1,18 = 144$, т.к. 26 руб. НДС	118 - перевод на РС (с учетом НДС) - 18 руб. НДС = 100
	10 - аренда
	30 - ЗП
	10 - налоги с ФОТ

ОСН: клиент просит счет-фактуру

$$144 - (118 + 10 + 30 + 10) + 18 = -6$$

В итоге имеем **убыток** 6 руб.

A close-up shot of Jack Sparrow from the Pirates of the Caribbean franchise. He has a wide-eyed, shocked expression on his face, with his mouth slightly open. He is wearing his signature brown bandana with a silver coin, a mustache, and a goatee. His long, dark hair is adorned with various beads and a large silver medallion. The background is bright and out of focus, suggesting an outdoor setting.

Откуда убыток?!

Налоговый вычет

- Агентство может применить налоговый вычет за НДС, уплаченный при переводе денег на рекламную систему

Налоговый вычет

- Агентство может применить налоговый вычет за НДС, уплаченный при переводе денег на рекламную систему
- Исходящий НДС – Входящий НДС = $(170 - 170/1,18) - (118 - 118/1,18) = 26 - 18 = 8$ руб.

Налоговый вычет

- Агентство может применить налоговый вычет за НДС, уплаченный при переводе денег на рекламную систему
- Исходящий НДС – Входящий НДС = $(170 - 170/1,18) - (118 - 118/1,18) = 26 - 18 = 8$ руб.
- Налоговый вычет смогут применить также ваши клиенты, которые работают с НДС

A man with a beard and mustache, wearing a red Santa hat with a white pom-pom and a red jacket with white fur trim, is shown in a close-up. He is holding a lit cigarette in his right hand, with a wisp of smoke rising from it. He has a serious, somewhat weary expression. The background is blurred, showing red and green lights, suggesting a festive indoor setting. The text "Это все приколы?" is overlaid in white, bold, sans-serif font across the lower half of the image.

Это все приколы?

Кейс

- Мы работаем на ОСН
- Мы пропускаем деньги через себя и сами актируем их
- Мы сами переводим деньги на рекламные системы
- Клиент хочет перевести нам 118 руб. и все они пойдут на рекламу

Кейс

- Мы выставляем счет клиенту на 118 руб. (включает НДС 18%)
- Мы обязаны оплатить 18 руб. гос-ву
- Декларация по НДС сдается по итогам квартала, сумма налога выплачивается в течение следующего квартала

Кейс

- Мы переводим 118 руб. на Яндекс.Директ и получаем счет также с включенным НДС
- Благодаря налоговому вычету мы компенсируем 18 руб. налога

Но не все так просто

- Обычно за отчетный период откручивается 80-90% от заплаченных клиентом денег
- Сумма расходов для налогового вычета уменьшается
- На практике в отчетный период удается вернуть не 18% расходов, а 14-16%

ОСН: клиент не просит счет-фактуру

Приход, руб.	Расход, руб.
118 руб. — заплатил клиент	Успели открутить в ЯД только 80% = 94,4 руб.
18 руб. агентство должно в бюджет	Возместить можем 18% от 94,4 = 14,4 руб.

ОСН: клиент не просит счет-фактуру

В итоге $18 - 14,4 = 3,6$ руб. мы еще **должны** гос-ву.

Вернем мы эти 3,6 руб. только когда открутим оставшиеся 23,6 руб. из 118 руб., которые заплатил нам клиент.

В итоге

- Пока наше агентство активно растет и берет новых клиентов, 2-4% оборота будут постоянно висеть «авансом» у гос-ва
- Возместить мы их сможем только когда полностью остановим деятельность и открутим все бюджеты клиентов

Отчетность при ОСН

- Сдача деклараций ежеквартально

ОСН

УСН

Приход денег от клиента	18% НДС авансируем гос-ву	Ничего не должны, если не выставляем счета-фактуры
Расход на покупку трафика в рекламных системах	Есть возможность поставить к налоговому вычету	—
ФОТ	30%, расходы никак не снижают налогооблагаемую базу	30%, можно уменьшить сумму налога на доход
Налог на прибыль	20%	6% или 15% (в зависимости от региона может быть меньше)
НДФЛ на дивиденды	13%	0% или 13% (если ИП или ООО на УСН)



А с крупняком как?

Схема работы через eLama

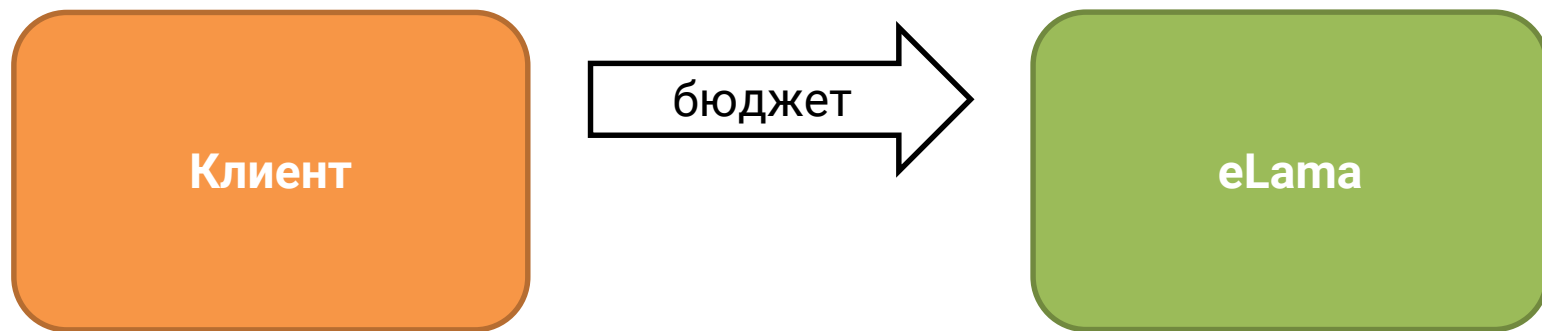


Схема работы через eLama

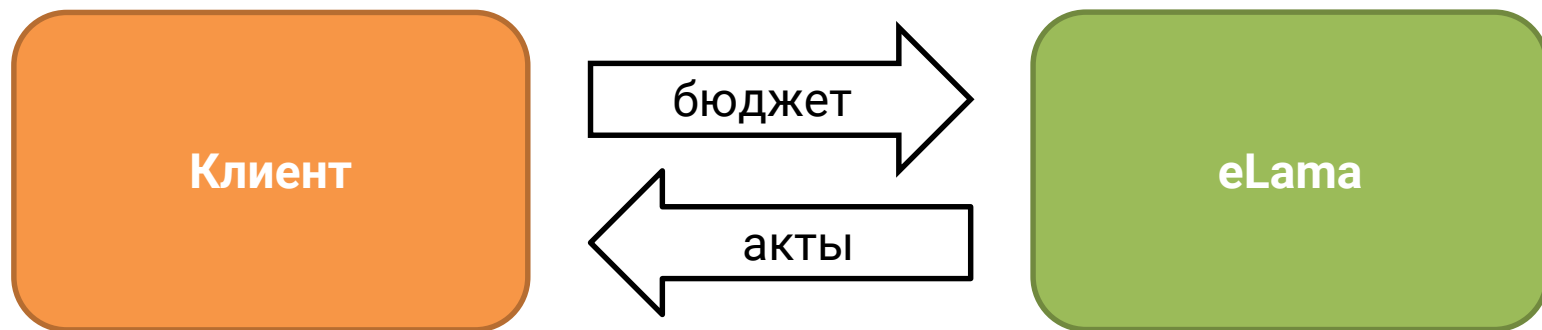
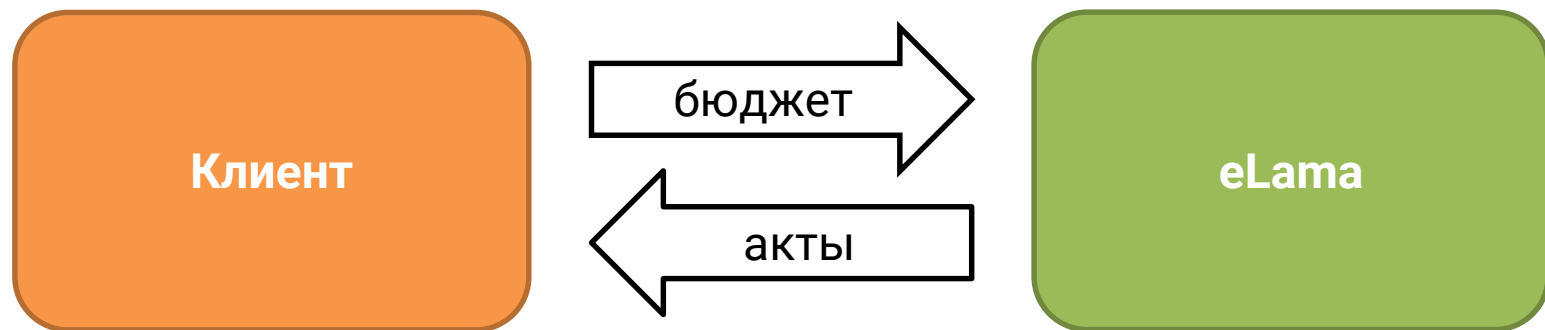


Схема работы через eLama



eLama предоставляет все необходимые закрывающие документы с НДС для применения налогового вычета

Профит для агентства

- Распределяете бюджет клиента на нужные рекламные системы и сервисы
- Получаете до 9% от расходов клиентов
- Агентское вознаграждение без НДС

Профит для агентства

- Работаете с любыми клиентами (УСН, ОСН)
- Не проводите деньги клиентов через себя
- Не страдаете из-за закрывающих документов для клиентов
- Снижаете риски (проверки, пени, юр.риски)



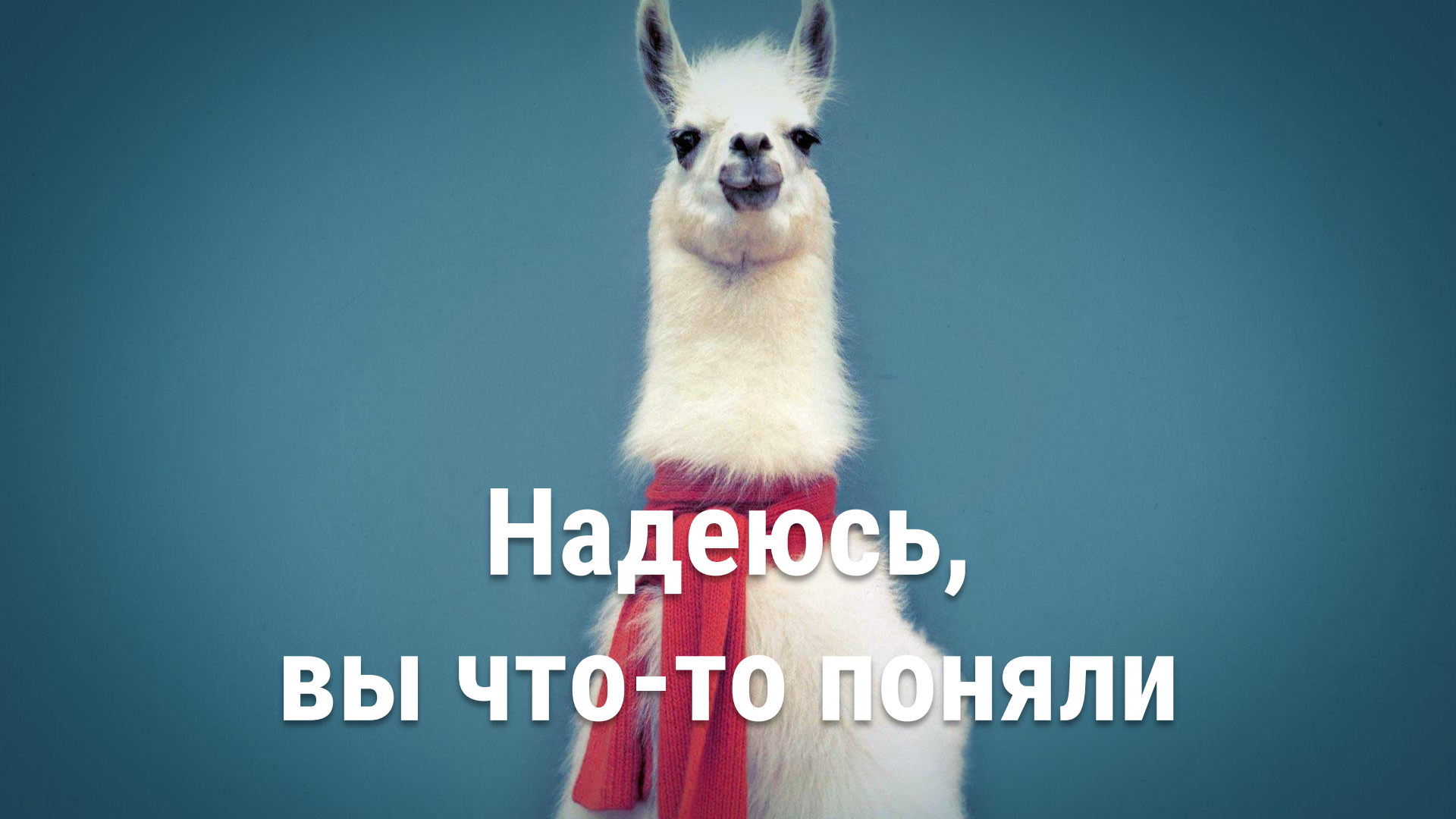
А если я уже на ОСН?

Вы уже на ОСН

- Вы проводите обороты через себя (сами их активируете)
- Вы напрямую переводите средства в рекламные системы

Создайте еще одно юрлицо на УСН

- Часть клиентов вы продолжаете вести через свое юрлицо на ОСН
- Остальных ведете через eLama, получаете агентское вознаграждение на юрлицо на УСН и платите с него ЗП



**Надеюсь,
ВЫ ЧТО-ТО ПОНЯЛИ**



Партнерская программа eLama

Программа для рекламных агентств и фрилансеров

Используйте инструменты и единый кабинет eLama бесплатно и зарабатывайте на рекламных расходах ваших клиентов

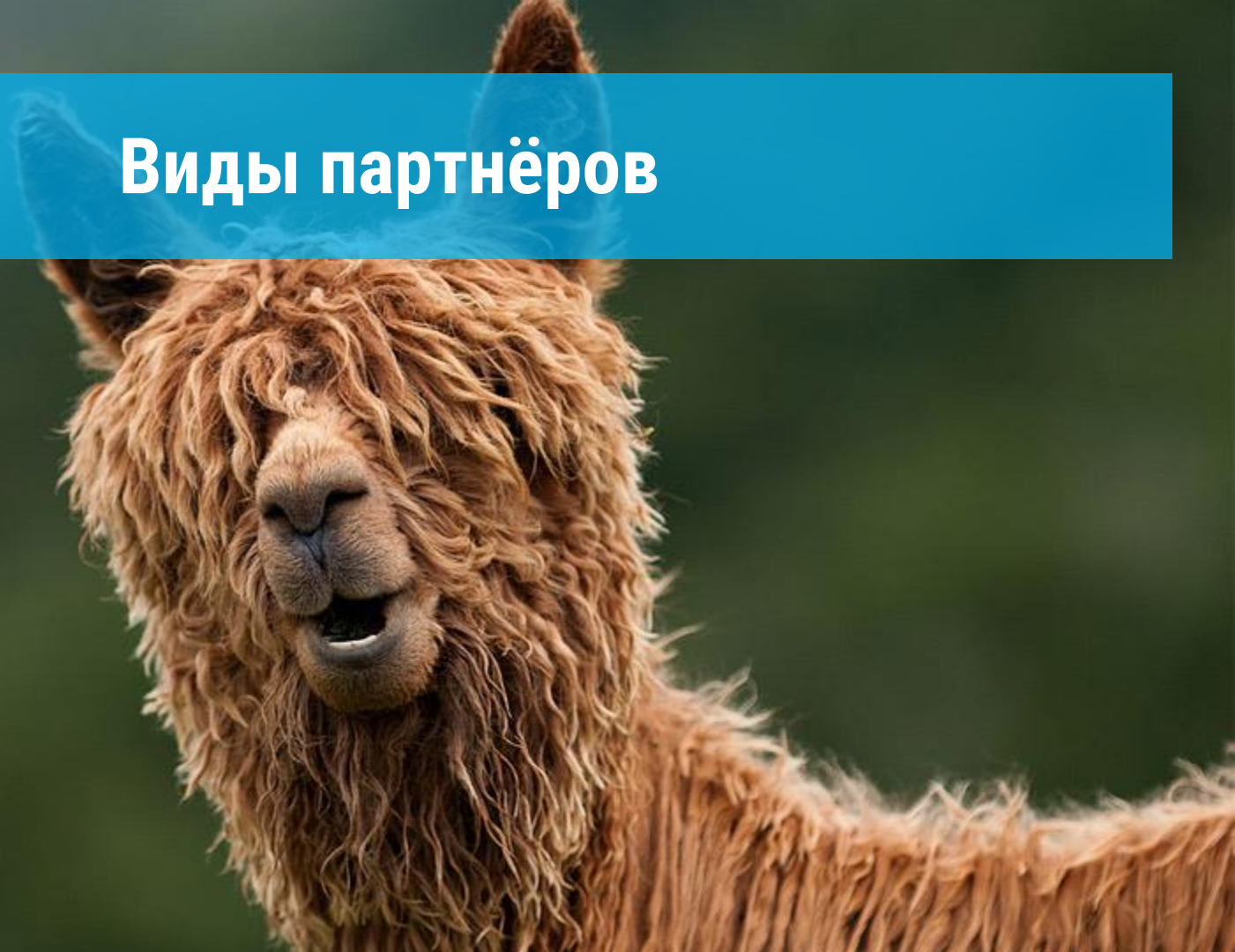
[Заполнить заявку](#) [Условия партнерской программы](#)

[eLama.ru/partners](https://elama.ru/partners)

eLama-счёт

- Единый рекламный бюджет
- Закрывающие документы от еЛамы
- Агентское вознаграждение

Виды партнёров



Виды партнёров

A close-up photograph of a brown alpaca's head. The alpaca has thick, wavy brown fur and its mouth is open, showing its teeth. The background is a blurred green field.

Посредник

Виды партнёров



Посредник

Агент

В чем отличие?

Посредник	Агент
Приводит клиентов, но не ведёт их (правило 24 часов)	Ведёт своих клиентов сам
5% от бюджетов клиентов первые полгода	До 9% от бюджетов клиентов постоянно
Может пользоваться «РК по акции»	Ведёт своих клиентов сам

Агент. Общие условия

- Агентский аккаунт в eLama, доступ к аккаунтам клиентов

Агент. Общие условия

- Агентский аккаунт в eLama, доступ к аккаунтам клиентов
- Не менее трёх клиентов, каждый на своем аккаунте

Агент. Общие условия

- Агентский аккаунт в eLama, доступ к аккаунтам клиентов
- Не менее трёх клиентов, каждый на своем аккаунте
- Суммарно бюджеты не менее 30 000 руб. Свои РК при расчёте агентского вознаграждения не учитываются

Агент. Кто может стать?

- ИП или ООО

Агент. Кто может стать?

- ИП или ООО
- ОСН или УСН

Агент. Кто может стать?

- ИП или ООО
- ОСН или УСН
- Зарегистрированы на территории РФ

Агент. Кто может стать?

- ИП или ООО
- ОСН или УСН
- Зарегистрированы на территории РФ
- Физлица и агентства не РФ — через Webflow Retail Partner LP (15%)

Схема подключения

- eLama.ru/partners

Схема подключения

- eLama.ru/partners
- Заключение договора и создание агентского аккаунта

Заполните форму и присоединитесь к программе

☒ Физическое лицо

☐ Юридическое лицо

Участвовать в партнерской программе могут только юридические лица. Если вы хотите работать как физическое лицо, подключитесь к программе через нашего партнера — компанию [Webflow Retail Partner LP](#). Для этого оставьте заявку и примите оферту на сайте партнера.

На сайт партнера

Условия партнерской программы

Оплата рекламных кампаний ваших клиентов осуществляется через eLama.ru.

В начале каждого месяца мы рассчитываем вознаграждение на основе суммы всех переводов на контекстные системы.

По вашему выбору мы переводим вознаграждение на баланс eLama.ru, ваш расчетный счет или платежные системы.

Заполните форму и присоединитесь к программе

☐ Физическое лицо ☒ Юридическое лицо

1. УКАЖИТЕ ЛИЧНЫЕ ДАННЫЕ

Имя

E-mail

Телефон
+7(____) ____-____-____

2. ВЫБЕРИТЕ СХЕМУ СОТРУДНИЧЕСТВА

☒ Я — Агент ☐ Я — Посредник

Рабочие дни недели ▼

Работаю с ▼

до ▼



Получать вознаграждение ▼

☒ Я ознакомился с [условиями договора](#), согласен с ними и даю своё [согласие](#) на обработку моих персональных данных

Стать партнером

Условия партнерской программы

Ежемесячная выплата вознаграждения.

Максимальный размер вознаграждения в Google Ads и Facebook — 6%, во Вконтакте — 9%, в остальных системах — 8%.

Вознаграждение можно потратить на рекламу через eLama.ru или перевести на расчетный счет.

На баланс вознаграждение поступит в первые 5 рабочих дней месяца. Срок вывода на расчетный счет указывается при заключении договора.

2. ВЫБЕРИТЕ СХЕМУ СОТРУДНИЧЕСТВА



Я — Агент



Я — Посредник

Рабочие дни недели ▼

Работаю с ▼

10:00

до ▼

18:00



Получать вознаграждение

Расчетный счет ▲

Расчетный счет

еЛама-баланс

и и даю своё [согласие](#) на обработку моих персональных

Стать партнером

Схема подключения

- eLama.ru/partners
- Заключение договора и создание агентского аккаунта
- Создание клиентских аккаунтов

Схема подключения

- eLama.ru/partners
- Заключение договора и создание агентского аккаунта
- Создание клиентских аккаунтов
- Привязка клиентских аккаунтов к агентскому

Список клиентов

[Вернуться к старому кабинету](#)

КОТОРЫМИ УПРАВЛЯЮ

КОТОРЫХ ПРИВЕЛ

[Добавить клиента](#)

Сортировать по

дате добавления, сначала новые

max [redacted] ox.ru	Залогиниться	3 аккаунта	0,00 Р
v.sm [redacted] na.ru	Залогиниться	8 аккаунтов	0,00 Р
Ангелина angelii [redacted] idex.ru	Залогиниться	4 аккаунта	0,00 Р

Напишите нам, мы онлайн!



Список клиентов

Вернуться к старому кабинету

КОТОРЫМИ УПРАВЛЯЮ

КОТОРЫХ ПРИВЕЛ

Добавить клиента

Поиск по названию, ID

Сортировать по

дате добавления, сначала новые ▾

ma [redacted] box.ru	Залогиниться	3 аккаунта ▾	0,00 Р
v.sp [redacted] ma.ru	Залогиниться	8 аккаунтов ▾	0,00 Р
Ангелина angelir [redacted] idex.ru	Залогиниться	4 аккаунта ▾	0,00 Р

0,00 Р Пополнить

АГЕНТСТВО

АККАУНТЫ

ФИНАНСЫ

ИНСТРУМЕНТЫ

Список клиентов >

Добавление клиента

Вернуться к старому кабинету

< Назад

Привязать клиента к агентству

- ☒ Я — агент, сам веду рекламу клиента
- ☐ Я — посредник, приглашаю клиентов работать в eLama

Логин клиента в eLama

ID клиента

Логин представительского аккаунта Директа (если есть)

ID MCC AdWords (если есть)

Привязать



Схема сотрудничества «Агент» — для тех, кто сам ведет рекламу клиента

Вам подойдет схема, если:

- вы настраиваете и ведете рекламную кампанию клиента, и все взаимодействие с ним и eLama идет через вас;
- кампания клиента не связана с вашей кампанией или кампанией ваших клиентов;
- клиент не заказывал бесплатную базовую кампанию в eLama;
- рекламу клиента не ведут сотрудники eLama.

Для работы по такой схеме необходимо вести рекламу минимум 3 клиентов. Минимальный суммарный оборот клиентов — 30 000 руб. без НДС.

После заполнения формы мы отправим клиенту уведомление о добавлении его аккаунта к вашему агентству. Предупредите клиента, чтобы он подтвердил свое согласие, перейдя по ссылке из письма. Когда клиент будет добавлен, он появится во вкладке «Которыми управляю»

Отзывы и предложения

Напишите нам, мы онлайн!



Привязать клиента к агентству

☐

Я — агент, сам веду рекламу клиента

☒

Я — посредник, приглашаю клиентов работать в eLama

Логин клиента в eLama

Привязать

i

Схема сотрудничества

«Посредник» — для тех, кто пригласил клиента для самостоятельной работы в eLama

Вам подойдет этот вариант, если:

- вы порекомендовали клиенту сервис eLama;
- клиент зарегистрировался и сообщил вам свой логин;
- аккаунт клиента создан менее 24 ч. назад.

В течение 6 месяцев с момента подключения клиента вы будете получать вознаграждение в размере 5% от его переводов в рекламные системы.

Когда клиент будет добавлен, его логин появится во вкладке «Которых привел».

Привязка клиентских аккаунтов

- Клиент получит письмо о привязке аккаунта к вашему агентству
- Он должен подтвердить привязку по ссылке в письме

Представительский аккаунт в Директе

- Вы можете зарегистрировать представительский аккаунт в Директе
- Для этого напишите на milo@elama.ru

Создание центра клиентов Google Ads (MCC)

- Регистрируем новый аккаунт Gmail
- <https://adwords.google.com/home/tools/manager-accounts/>

Агент. Как переводить бюджеты

- Через себя, но отдельно на каждый аккаунт

Список клиентов

Вернуться к старому кабинету

КОТОРЫМИ УПРАВЛЯЮ

КОТОРЫХ ПРИВЕЛ

Добавить клиента

Поиск по названию, ID

Сортировать по

дате добавления, сначала новые ▾

maxi [redacted] ox.ru	Залогиниться	3 аккаунта ▾	0,00 Р
v.sp [redacted] na.ru	Залогиниться	8 аккаунтов ▾	0,00 Р
Ангелина angelir [redacted] dex.ru	Залогиниться	4 аккаунта ▾	0,00 Р

0,00 ₽ [Пополнить](#)

Все аккаунты

АККАУНТЫ [СТАТИСТИКА ПО АККАУНТАМ](#) [НАСТРОЙКИ АНАЛИТИКИ](#)

24 авг. - 30 авг. 2018

[Добавить](#)

Все ▾

Все, кроме архивных ▾

Поиск по названию, ID

elama [avatar]
Яндекс Директ

Расходы

Клики

Показы

Баланс: 0,00 ₽

[Пополнить](#)

1 кампания

max [avatar] ox.ru
2010 [avatar]
facebook

Расходы

Клики

Показы

[Пополнить](#)

max [avatar] ox.ru
1604 [avatar]
vk

Расходы

Клики

Показы

[Пополнить](#)

Отзывы и предложения

Напишите нам, мы онлайн!



Все аккаунты

АККАУНТЫ

СТАТИСТИКА ПО АККАУНТАМ

НАСТРОЙКИ АНАЛИТИКИ

24 авг. - 30 авг. 2018

Добавить

Все ▾

Все, кроме архивных ▾

Поиск по названию, ID

<div><div>elam [REDACTED] 5</div><div>Яндекс Директ</div></div> <div>1 кампания</div>	<div>Расходы</div> <div>—</div>	<div>Клики</div> <div>—</div>	<div>Показы</div> <div>—</div>	<div>Баланс: 0,00 Р</div> <div>Пополнить</div>
<div><div>maxi [REDACTED] k.ru</div><div>20107 [REDACTED]</div><div>facebook</div></div>	<div>Расходы</div> <div>—</div>	<div>Клики</div> <div>—</div>	<div>Показы</div> <div>—</div>	<div>Пополнить</div>
<div><div>maxi [REDACTED] x.ru</div><div>160464 [REDACTED]</div><div>vk</div></div>	<div>Расходы</div> <div>—</div>	<div>Клики</div> <div>—</div>	<div>Показы</div> <div>—</div>	<div>Пополнить</div>

Агент. Как переводить бюджеты

- Через себя, но отдельно на каждый аккаунт
- Клиенты сами переводят средства в eЛаму

Как получать вознаграждение

- На баланс eLama
- На расчетный счет

На баланс eLama

- Принять оферту
- Вознаграждение поступит на баланс в течение 5 первых рабочих дней месяца

На расчетный счет

- Подписать агентский отчет
- Акт в 2 экземплярах
- Счет-фактура
- Счет на сумму агентского вознаграждения

ЭДО

- Участники партнерской программы могут подключить ЭДО diadoc.ru, sbis.ru
- ЭДО позволяет обмениваться закрывающими документами

Схема расчета вознаграждения

- Яндекс.Директ, Дисплей, Справочник (до 8%)

Схема расчета вознаграждения

- Яндекс.Директ, Дисплей, Справочник (до 8%)
- Google AdWords (до 6%)

Схема расчета вознаграждения

- Яндекс.Директ, Дисплей, Справочник (до 8%)
- Google AdWords (до 6%)
- ВКонтакте (до 9%)

Схема расчета вознаграждения

- Яндекс.Директ, Дисплей, Справочник (до 8%)
- Google AdWords (до 6%)
- ВКонтакте (до 9%)
- Другие, напр., Calltouch (до 8%)

Схема расчета вознаграждения

- Facebook (6%)
- clck.ru/DZcy4

Схема расчета вознаграждения

Клиенты переводят в системы/сервисы (без НДС):	Вы получаете				
	в сервисах Яндекса:	в Google AdWords:	в VK:	в Facebook:	в других сервисах:
от 30 000 до 60 000 руб. в месяц	4%	4%	6%	4%	4%
от 60 000 до 100 000 руб. в месяц	5%	5%	7%	5%	5%
от 100 000 до 150 000 руб. в месяц	6%	6%	8%	6%	6%
от 150 000 до 200 000 руб. в месяц	7%	6%	9%	6%	7%
от 200 000 руб. в месяц	8%	6%	9%	6%	8%

Схема расчета вознаграждения

	Бюджеты	Процент	Вознаграждение
Яндекс	55 000 ₽	8%	4 400 ₽
Яндекс	45 000 ₽	8%	3 600 ₽
Яндекс	65 000 ₽	8%	5 200 ₽
AdWords	45 000 ₽	6%	2 700 ₽
AdWords	50 000 ₽	6%	3 000 ₽
Вконтакте	45 000 ₽	9%	4 050 ₽
Другое	6 000 ₽	8%	480 ₽
Сумма	311 000 ₽		23 430 ₽

Дополнительная премия

С октября 2018 г. по март 2019 г.:

- 3% от переводов на Яндекс от 19 млн рублей (без НДС)
- 4% от переводов на Яндекс от 45 млн рублей (без НДС)

Программы для агентств и партнеров

Варианты сотрудничества с агентами, веб-студиями и фрилансерами

Регистрация юрлица

Тарифы Тинькофф Банка для ИП

Как зарегистрировать ИП или ООО

Условия программы для агентов и партнеров

Как привязать клиента к партнерскому аккаунту

Как получить вознаграждение

Как рассчитывается партнерское вознаграждение

Возможности личного кабинета для партнеров

Какие документы нужны, чтобы получать вознаграждение на расчетный счет при работе через Диадок и СБИС

Как подключить систему электронного документооборота Диадок

[Показать все статьи \(15\)](#)

Тендерная площадка

- Удобный сервис для поиска новых клиентов и подрядчиков
- Доступен для партнеров eLama
- Бесплатно

tender.eLama.ru



Тендерная
площадка
eLama

8 800 500-31-90

[Список исполнителей](#)

[Список тендеров](#)

n.kravchenko@elama.ru ▼

Помогаем заказчикам найти надежных исполнителей

Бесплатная площадка для всех,
кто заказывает и настраивает контекстную
и таргетированную рекламу

[Организовать тендер](#)

[Стать исполнителем](#)

302

Агентств и фрилансеров
готовы решить
вашу задачу



[Напишите нам, мы онлайн!](#)





[Главная](#) → [Список исполнителей](#)

Бюджет

- ☐ 10 000 — 25 000 ₽
- ☐ 25 000 — 50 000 ₽
- ☐ 50 000 — 100 000 ₽
- ☐ 100 000 — 300 000 ₽
- ☐ 300 000 — 1 млн ₽
- ☐ более 1 млн ₽

Рекламная система

- ☐ Яндекс.Директ
- ☐ Google Ads
- ☐ ВКонтакте
- ☐ myTarget
- ☐ Facebook

Поиск по имени



На странице: 20 ▼



(Россия, Новосибирск)

Компания Proud Group — это профессиональный симбиоз направлений 1С, веб-разработки и Digital-маркетинга. Этот триумвират был создан в 2016 году из ведущих специалистов, которые оттачивали свою...

ООО "Праунд Групп"

от 25 000 ₽ и более

Яндекс.Директ

Facebook

ВКонтакте

Google Ads

Напишите нам, мы онлайн!





[Главная](#) → [Список тендеров](#)

Бюджет

- ☐ 10 000 — 25 000 ₽
- ☐ 25 000 — 50 000 ₽
- ☐ 50 000 — 100 000 ₽
- ☐ 100 000 — 300 000 ₽
- ☐ 300 000 — 1 млн ₽
- ☐ более 1 млн ₽

Рекламная система

- ☐ Яндекс.Директ
- ☐ Google Ads
- ☐ ВКонтакте
- ☐ myTarget
- ☐ Facebook

Сортировать по:

Новизне ▼

Бюджету ▼

Сроку приема заявок ▼

На странице: 20 ▼

Доработка компаний

25 000 — 50 000 ₽

Идет прием заявок

Опубликовано
29 августа 2018

Конец приема заявок
29 сентября 2018

Организатор
Юрлицо

Яндекс.Директ

Google Ads

Напишите нам, мы онлайн!



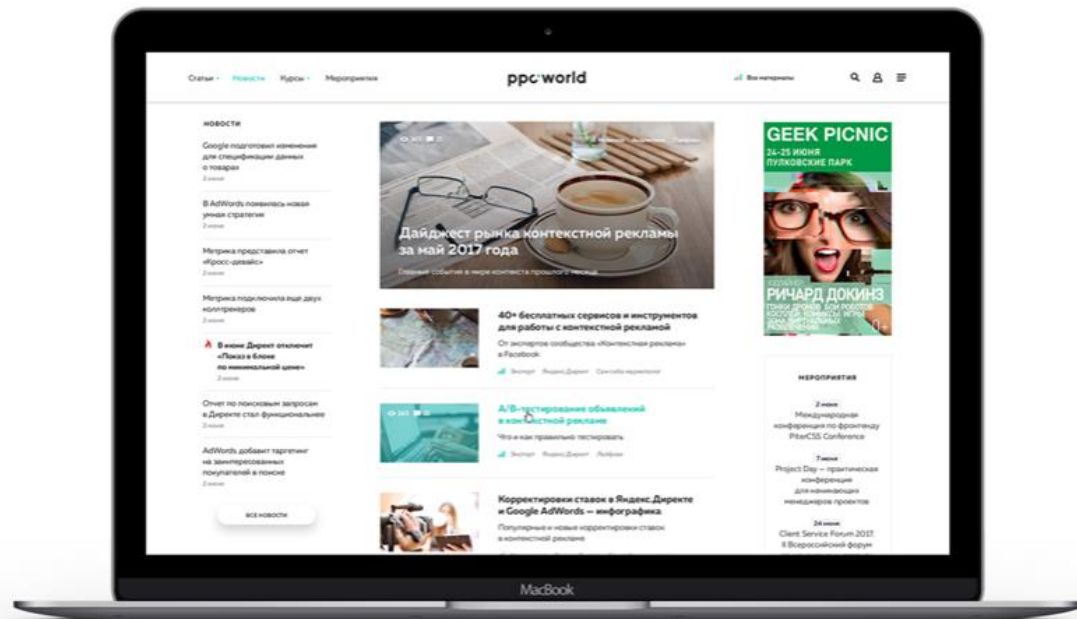
Вебинары от eLama

- 4-6 вебинаров в месяц
- Основы контекстной рекламы
- Настройка Директа и AdWords
- Яндекс Метрика и Google Analytics
- Ретаргетинг и ремаркетинг

elama.ru/webinar

ppcworld

- Оперативные новости
- Материалы практикующих специалистов и экспертов
- Бесплатное обучение. Курсы по Яндекс.Директу и Google AdWords



Новости контекстной рекламы



vk.com/elama



facebook.com/allcontext



twitter.com/eLama__ru



elama.ru/blog



https://t.me/eLama_russia



Спасибо за внимание!

Вы молодцы

Никита Кравченко

n.kravchenko@elama.ru

facebook.com/nik.kravchenko